

## L'offre Plâtres Enduits Mortiers-internes

## HC-PEM-Internes



## DESCRIPTION / CONTENU

🔦 **Approfondir ses connaissances sur l'offre Placo® sur les plâtres, enduits, mortiers et savoir mieux vendre les solutions correspondantes**

## OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Savoir parler de l'offre Plâtres, Enduits, Mortiers aux clients
- Bien animer des sketches de vente
- Avoir la bonne méthodologie adaptée aux négoces, entreprises ou CMIstes

## METHODE PEDAGOGIQUE

🧑‍🎓 **Thème technique**

- L'offre Plâtres, Enduits, Mortiers

💰 **Thème vente**

- Sketchs de vente et/ou partage de bonnes pratiques et méthodologie
- Animation négoces, approche entreprises, CMIstes, justification du premium prix

## MOYENS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

Pendant la formation

- Exposés théoriques menés en français
- Remise d'un support de cours et de documentations techniques.

## MODALITES D'EVALUATION

Questionnaire d'évaluation en début de formation (évaluation des acquis à l'entrée) et en fin de formation (les objectifs pédagogiques évalués par le questionnaire de fin de formation dont le score sera supérieur à 14/20 sont considérés comme Acquis)

## DUREE :

1 jour - 7,00 heures

## PRIX :

0,00 € HT / pers.

## PUBLIC :

Force de vente Placo® ISOVER

## PRE-REQUIS :

Aucun

