

Vente des produits et systèmes PLACO® (Niveau Généraliste)

NEGOPLACO-G



DUREE :

2 jours - 14,00 heures

PRIX :

700,00 € HT / pers.

PUBLIC :

Tout personnel de négoce généraliste.

PRE-REQUIS :

Aucun

DESCRIPTION / CONTENU

Être capable de vendre les solutions constructives en réponse aux exigences réglementaires en vigueur.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Savoir utiliser les documentations Placo® (guide de conception, guide de mise en œuvre)
- Comprendre les bases de la réglementation thermique, incendie, acoustique et relative à la qualité de l'air intérieur
- Savoir détecter les besoins du client pour lui conseiller une solution adaptée

METHODE PEDAGOGIQUE

Thèmes théoriques:

- Les bases et les réglementations en matière de : protection incendie, isolation thermique, acoustique et qualité de l'air intérieur
- Justification et cohérence des systèmes Placo® (DTU, AT, PV, etc.)
- Découverte de l'offre Placo®
- La gamme produits et systèmes Placo® et le traitement des points singuliers pour les plafonds non démontables (suspendus et autoportants), les cloisons distributives sur ossatures Placostil®, les systèmes de doublages collés
- Utilisation de l'intégrale Placo®
- Utilisation du Pack Confort Maison (MyPlaco)
- Exercices de mise en situation : savoir identifier les besoins de son client afin de le conseiller vers les solutions techniques les plus adaptées.

Thèmes pratiques:

- Mise en œuvre en alternance d'atelier : Plafond non démontable F 530, Cloison 72/48 avec intégration de la solution Navibloc et parements Habito® et Placo® Phonique
- Contrôle de la qualité finale des ouvrages
- Démonstration de mise en œuvre d'un doublage collé

MOYENS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

Pendant la formation

- Alternance d'exposés théoriques menés en français et de mises en situation des apprenants.
- Utilisation de plateformes pédagogiques pour la mise en œuvre.
- Remise d'un support de cours et de documentations techniques.

MODALITES D'EVALUATION

- Questionnaire d'évaluation en début de formation (évaluation des acquis à l'entrée) et en fin de formation (les objectifs pédagogiques évalués par le questionnaire de fin de formation dont le score sera supérieur à 14/20 sont considérés comme Acquis)
- En situation de mise en œuvre

