

L'offre Multi-Matériaux-internes

HC-Multimat- Internes



DUREE :

1 jour - 7,00 heures

PRIX :

0,00 € HT / pers.

PUBLIC :

Force de vente Placo® ISOVER

PRE-REQUIS :

Aucun

DESCRIPTION / CONTENU

Approfondir ses connaissances sur l'offre multi-matériaux ISOVER et savoir mieux vendre les solutions correspondantes

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Etre à l'aise pour parler de l'offre multi-matériaux ISOVER
- Bien animer des sketches de vente
- Avoir la bonne méthodologie adaptée aux négoces, entreprises ou CMIstes

METHODE PEDAGOGIQUE

Thème technique

- L'offre multi-matériaux (positionnement produits, confort d'été...)

Thème vente

- Sketchs de vente et/ou partage de bonnes pratiques et méthodologie
- Animation négoces, approche entreprises, CMIstes, justification du premium prix

MOYENS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

Pendant la formation

- Alternance d'exposés théoriques menés en français et de mises en situation des apprenants
- Utilisation de plateformes pédagogiques pour la mise en oeuvre.
- Remise d'un support de cours et de documentations techniques.

MODALITES D'EVALUATION

- Questionnaire d'évaluation en début de formation (évaluation des acquis à l'entrée) et en fin de formation (les objectifs pédagogiques évalués par le questionnaire de fin de formation dont le score sera supérieur à 14/20 sont considérés comme Acquis)
- En situation de mise en œuvre

